

W. LINHERR, ANDRÉ LINHERR SUCC. COURTIER EN VINS

Les courtiers de confiance depuis 1952

CH-1066 Epalinges s/Lausanne • Ch. des Planchamps 3 • CP 54 • Tél. +41 21 784 25 26 • Fax +41 21 784 22 66 • URL: <http://www.linherr.ch> • CCP 10-15708-5

Epalinges, septembre 2004

Madame, Monsieur,

Je considère mon métier de courtier en vins comme une activité de terrain et de contact, mais malheureusement, je suis trop souvent obligé de régler des problèmes d'intendance ou absorbé par des activités professionnelles annexes. Ce constat fait, j'ai décidé de me réorganiser, notamment, en engageant du personnel supplémentaire pour le traitement des échantillons ainsi que pour l'exécution de divers travaux, afin que mon assistante, Mlle Nathalie Morisod, puisse d'avantage me suppléer en se tenant à votre entière disposition pour régler l'administratif ainsi que pour me transmettre vos souhaits.

Les horaires de bureau habituels ont cours du lundi au vendredi de 0800 – 1230 et 1330 – 1730. Mais vous voudrez bien noter, qu'à dater de mi-juillet ils ont été modifiés comme suit pour s'adapter avec un peu plus de confort aux réfections exécutées aux tunnels de Glion :

Avril – novembre 2004 & 2005, du lundi au vendredi 1000 – 1230 & 1300 – 1530.

Il va de soi que mon bureau ou moi resterons joignables en tout temps aux coordonnées usuelles (pour mémoire coordonnées complètes au recto verso de la carte de visite ci-jointe) ainsi que par le biais de déviations d'appels. **En cas de non-réponse, je vous invite à faire usage des messageries vocales.**

Pour rester dans le domaine administratif, la multiplication des spams et autres courriels malveillants étant telle, j'ai dû prendre des mesures draconiennes, à savoir que si votre(vos) adresse(s) email(s) n'(ne) est(sont) pas répertoriée(s) dans ma base de données, vos messages ne me parviendront tout simplement plus ! Afin de mettre cette dernière à jour, je vous laisse le soin de compléter, si il y a lieu, le présent questionnaire.

Egalement, j'aimerais attirer votre attention sur le fait que le volume d'échantillonnage, et surtout de rééchantillonnage a explosé ces derniers temps, dû pour une part à la situation du marché et d'autre part, ce qui est encore plus négatif, à la présence d'additifs dont les teneurs sont souvent trop élevées au regard des normes fixées par certains acheteurs ou jugées indésirables, voire dans certains cas dépassant les limites légales !

Je pense, qu'une prise de conscience en la matière est nécessaire et que le cas échéant, vous m'en avisiez spontanément. De même, j'ai rencontré quelques difficultés avec des vins qui ont été décaqués sur colles.

Dans le même état d'esprit, je vous encourage à me remettre dorénavant uniquement des échantillons contenant au moins 70 cl, munis d'un étiquetage mentionnant le maximum de précisions.

Vous trouverez en annexe, en lieu et place de mon traditionnel message sur la situation vitivinicole et le marché, l'évaluation qu'en a fait la Corporation des Courtiers en Vins Suisse.

A l'avenir, j'ai décidé de mettre l'accent sur une communication axée sur les nouvelles technologies et vous encourage dès lors à faire usage de mon site sur la toile www.linherr.ch.

Je reste bien entendu à votre entière disposition pour tout complément d'information qu'il vous plairait d'obtenir.

Toujours dévoué à vos ordres, je vous adresse, Madame, Monsieur, mes salutations distinguées.

André Linherr



Copie(s) : néant

Annexes : ment.

Corporation des Courtiers en Vins Suisses

* fondée en 1928 *

3, ch des Planchamps
Case postale
CH-1066 Epalinges

t +41 21 784 25 26
f +41 21 784 22 66

ccvs@bluewin.ch
<http://mypage.bluewin.ch/ccvs>

Epalinges, septembre 2004

La Corporation des Courtiers en Vins Suisses a tenu ses 76^{èmes} assises annuelles en date du 26.08.2004 à Vétroz. Le principal point de l'ordre du jour en fut l'évaluation de la situation vitivinicole à la veille des vendanges 2004. Celles-ci débiteront vraisemblablement dès les premiers jours d'octobre. Permettez-nous de vous en faire un bref résumé :

La formulation ci-dessous doit faire l'objet de définitions afin que chacun interprète les informations dans le même sens que le rédacteur.

Récolte : potentiel estimé avant vendanges
Disponibilités : stock + potentiel de récolte (importantes – moyennes – faibles)
Activité : demande, intérêt de la part des acheteurs (importante – moyenne – faible)
Prix : en général, du début à la fin de campagne (à la hausse – stable – à la baisse)
Tendance : évolution probable de la demande et des prix à court terme (positive – neutre – négative)

Valais :

Récolte : potentiel maximal

Fendant :
Disponibilités : moyennes
Activité : faible
Prix : stable
Tendance : neutre

Johannisberg :
Disponibilités : faibles
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Autres cépages blancs :
Disponibilités : faibles
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Dôle, Pinot Noir :

Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Goron :
Disponibilités : faibles
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Autres cépages rouges :
Disponibilités : faibles
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Vaud :

La Côte :

Récolte : potentiel maximal, il pourrait être influencé à la baisse selon les conditions météorologiques du mois de septembre

Morges & Nyon :
Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Cœur de La Côte :
Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Salvagnin & autres cépages rouges :

Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Bonvillars, Côtes de l'Orbe :

Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Nord Vaudois :

Récolte : potentiel maximal

Salvagnin & autres cépages rouges :

Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre



Le Vin Suisse, toujours
une découverte.



Lavaux :

Récolte : potentiel maximal

Lutry, Montreux :

Disponibilités : moyennes

Activité : faible

Prix : stable

Tendance : négative

Villette, Chardonne :

Disponibilités : moyennes

Activité : importante

Prix : stable

Tendance : neutre

Epesses, Saint-Saphorin :

Disponibilités : moyennes

Activité : moyenne

Prix : stable

Tendance : neutre

Calamin, Dézaley :

Disponibilités : moyennes

Activité : moyenne

Prix : stable

Tendance : neutre

Salvagnin & autres cépages rouges :

Disponibilités : faibles

Activité : importante

Prix : stable

Tendance : positive

Remarque : la situation pour Lutry, Montreux est plus mitigée

Chablais :

Récolte : potentiel maximal

Villeneuve, Ollon & Bex :

Disponibilités : moyennes

Activité : importante

Prix : stable

Tendance : positive

Yvorne, Aigle :

Disponibilités : moyennes

Activité : moyenne

Prix : stable

Tendance : neutre

Salvagnin & autres cépages rouges :

Disponibilités : moyennes

Activité : moyenne

Prix : stable

Tendance : neutre

Remarque : la situation d'Yvorne, Aigle est saine

Genève :

Récolte : potentiel moyen, il pourrait être influencé à la baisse selon les conditions météorologiques du mois de septembre

Chasselas :

Disponibilités : faibles

Activité : importante

Prix : stable

Tendance : neutre

Autres cépages blancs :

Disponibilités : moyennes

Activité : faible

Prix : stable

Tendance : négative

Gamay & Pinot Noir :

Disponibilités : faibles

Activité : moyenne

Prix : stable

Tendance : neutre

Autres cépages rouges :

Disponibilités : faibles

Activité : importante

Prix : stable

Tendance : positive

Trois Lacs :

Récolte : potentiel maximal

Chasselas :

Disponibilités : moyennes

Activité : moyenne

Prix : stable

Tendance : neutre

Autres cépages blancs :

Disponibilités : faibles

Activité : moyenne

Prix : stable

Tendance : neutre

Pinot Noir :

Disponibilités : faibles

Activité : importante

Prix : stable

Tendance : positive

Autres cépages rouges :

Disponibilités : faibles

Activité : importante

Prix : stable

Tendance : positive



Suisse alémanique :

Récolte : potentiel hétérogène selon les régions, il pourrait être influencé à la baisse selon les conditions météorologiques du mois de septembre - octobre

Riesling X Sylvaner :

Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable

Tendance : neutre

Autres cépages blancs :

Disponibilités : faibles
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : positive

Pinot Noir :

Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable

Tendance : neutre

Autres cépages rouges :

Disponibilités : faibles
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : positive

Suisse italienne :

Récolte : potentiel maximal

Merlot blanc :

Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

Merlot :

Disponibilités : moyennes
Activité : moyenne
Prix : stable
Tendance : neutre

En guise de conclusion, l'image des vins suisses s'est certainement améliorée ces derniers mois auprès des consommateurs, tant par les efforts promotionnels consentis au niveau des régions, que par l'image de pays viticole que veut donner la campagne publicitaire de l'Interprofession Suisse du Vin. Cette tendance est également confirmée par la dernière étude de marché réalisée par l'institut MIS Trends.

Saluons aussi les récents succès rencontrés sur les marchés export et espérons que ces opérations puissent être reconduites à l'avenir. L'influence positive de la récolte modeste de 2003 et la qualité de ses vins ont incontestablement contribué à améliorer la situation des stocks.

Dans ce contexte positif, il est toutefois à relever que la marche des affaires reste préoccupante à court, moyen terme :

- La situation conjoncturelle n'est pas des plus favorables.
- La consommation continue à diminuer, nous en voulons pour preuve la baisse des volumes importés d'environ 4,9 millions de litres (blanc + 10 %, rouge - 7 %) en situation comparée à fin juillet 2004.
- Un déplacement de la consommation, plus modéré et sélective mais surtout moins régulière.
- La difficulté que rencontre le vin, suisse en particulier, dans la gastronomie.
- Le trend de concentration et de concurrence exacerbé dans la distribution.
- La tendance amorcée il y a quelques années en une bipolarisation de la demande, entre d'un côté des vins de bataille et de l'autre des vins à valeur ajoutée, induisant d'inévitables déclassements volontaires.
- La campagne de jus de raisins n'est pas reconduite.

En espérant que ces quelques considérations sauront retenir votre attention, nous restons volontiers à votre entière disposition pour tout complément d'information qu'il vous plairait d'obtenir.

Croyez qu'il nous tient à cœur de défendre la cause vitivinicole de ce pays, et recevez, nos salutations distinguées.

Président

André Linhart

Copie(s) : néant.
Annexes(s) : néant.



Le Vin Suisse, toujours
une découverte.